



Die HSP Hanse Shopping GmbH ist ein führendes Handelsunternehmen für Trend & Lifestyle Produkte. Mit unseren Marken und durch unsere High Speed Prozesse sind wir zu einem der führenden Anbieter im deutschen Raum geworden. Zu unseren Endkunden gehören u.a. Versandhändler und Retailer. Wir sind ein international agierendes Handelshaus und seit über 10 Jahren auf Trend & Lifestyle Produkte spezialisiert. Unser ständig wechselndes Sortiment umfasst dabei dauerhaft mehr als 700 Produkte. Wir verfolgen weiterhin das Ziel der Expansion und das erfolgreich, trotz der außergewöhnlichen Zeiten in der Pandemie!

Für unsere zukünftige Ausrichtung und Wachstum benötigen wir für zu unseren High Speed Prozessen, High Speed Personen mit Hands-on-Mentalität, die unser Team verstärken. Um das weitere Wachstum zu bewerkstelligen, suchen wir aktuell zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n qualifizierte/n

Controller/in (w/m/d) mit Schwerpunkt Vertrieb und Projektmanagement

Unser Anforderungsprofil:

Sie fühlen sich in einem engagierten Team wohl und überzeugen durch eine organisierte, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise. Sie arbeiten selbstständig, wobei Sie das große Ganze nicht aus den Augen verlieren, während Sie sich um verschiedene Themen gleichzeitig kümmern. Dafür ist ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Flexibilität eine wichtige Grundvoraussetzung.

- Beobachtung, Analyse und grafische Aufbereitung marktrelevanter KPIs des Unternehmens sowie Durchführung von Abweichungsanalysen und Benchmarks, sowie das monatliche Reporting
- Aktive Mitarbeit bei der strategischen und operativen Planung inkl. regelmäßigen Forecast und der unterjährigen Vorausschau
- Kontinuierliche Überprüfung & Analyse der Deckungsbeitragsrechnung sowie Plan-Ist-Vergleich der einzelnen Kunden(-gruppen) und Sortimentsbereiche
- Augenmerk auf Roherträge, Retouren und Umsatzerlöse nach Kunden(-gruppen) und Sortimenten
- Ertragsschwächen identifizieren und daraus Maßnahmen erarbeiten, um effektiv gegenzusteuern
- Ansprech- und Sparringpartner für die Bereiche Vertrieb, Marketing und Produktion und die Geschäftsleitung in sämtlichen Fragestellungen rund um das Controlling
- Sie unterstützen den Vertrieb bei der Erstellung von Angeboten, der jährliche Budgetplanung sowie dem monatlich rollierenden Forecast-Prozess
- Vorbereitung und Begleitung von Vertragsverhandlungen und Jahresgesprächen
- Unterstützung bei Preispositionierung neuer Produkte im Innovationsprozess und Ableitung der Preis-/ Mengenziele für die Bewertung von Entwicklungsprojekten

Ihr Profil:

- Erfolgreiches Studium der Betriebswirtschaft oder der Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Controlling – alternativ eine vergleichbare Qualifikation
- Vorzugsweise >3 Jahre fundierte Berufserfahrung im Controlling in einem Unternehmen aus dem Bereich Fast Moving Consumer Goods
- Hohes Maß an interkultureller Kompetenz, Eigeninitiative & zielorientierte Arbeitsweise
- Gute analytische Fähigkeiten und ein zahlenbasiertes Denkvermögen
- Sichere Excel- und Office Anwendung sowie Erfahrung im Umgang mit Unternehmenssoftware
- Eigeninitiative, Motivation, Organisationstalent und Teamfähigkeit
- Idealerweise erste Praxiserfahrungen im Umgang mit großen Datenbanken und im Vertriebscontrolling

Was Sie bei uns erwartet:

- Ein motiviertes Umfeld mit einer abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Aufgabe, die durch eigenständiges Handeln geprägt ist
- Viel Spielraum für Ideen, Initiative und Gestaltungsmöglichkeit.
- Unsere erfolgreichen Marken und Produkte versprechen eine perspektivenreiche Unternehmensentwicklung, die Sie durch Ihren eigenen Einsatz maßgeblich beeinflussen können.
- Ein motiviertes Team und ein dynamisches Arbeitsumfeld
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag und eine attraktive Vergütung

Wenn Sie an dieser interessanten und abwechslungsreichen Tätigkeit interessiert sind, senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Ihrer Gehaltsvorstellung zu Händen von Frau Daniela Ehmke an die nachstehende Adresse: